

Datum: September 2008

"transparancy in ICT consultancy"

Naviflex, de nieuwe manier van detacheren in de ICT

Geachte mevrouw/mijnheer,

Wie zijn wij?

Naviflex is de nieuwe onderneming die bedrijven en ICT consultants op een professionele en transparante manier goed met elkaar laat samen werken.

Waarom nieuw?

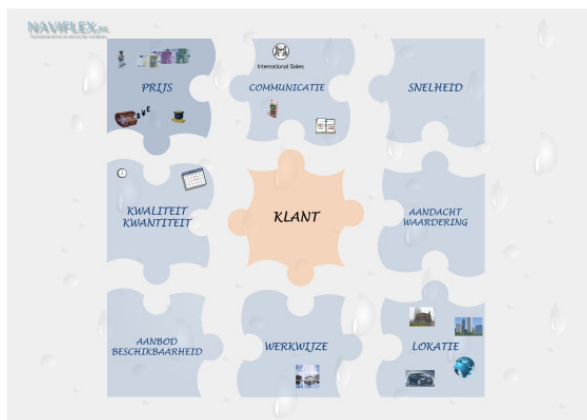
Naviflex is nieuw omdat wij **echt** belangrijk vinden wat u ook belangrijk vindt en daar naar handelen. De professionele werkwijze, de goede communicatie en de aandacht voor uw vraagstukken zijn daar onderdeel van.

Naviflex staat niet boven de klant of de ICT consultant. Naviflex werkt samen met de klant en de ICT consultant. Niet alleen vandaag, maar ook op langere termijn.

Naviflex helpt daar waar gewenst.

Wat vindt u belangrijk?

Wij denken dat het volgende voor uw onderneming belangrijk kan zijn. Herkent u zich hierin?



Werkwijze

De klant wil een klik met u en uw detacheringsbureau. Een klik die het gevolg is van een goede werkwijze.

Lokatie

De klant wil niet constant op zoek gaan naar zijn consultants. Kloppen de verwachtingen m.b.t. reistijden? Is de klant voor u voldoende bereikbaar?

Klant

De klant staat centraal. Dan heeft hij te maken met de volgende aspecten.

Prijs

Een goede balans tussen de prijs en de geleverde Kwaliteit is wenselijk. Een klant weet dat kwaliteit een andere prijs met zich meebrengt.

Communicatie

Een korte en duidelijke communicatie is een must. Doen wat er afgesproken is. Blijf in contact en blijf bereikbaar.

Snelheid

Denk en handel vlot. Schuif geen zaken vooruit. De klant wil vandaag antwoord.

Kwaliteit Kwantiteit

ICT is steeds belangrijker voor een klant. Kwaliteit van hoog niveau is voor de klant zeer wenselijk.

Aandacht Waardering

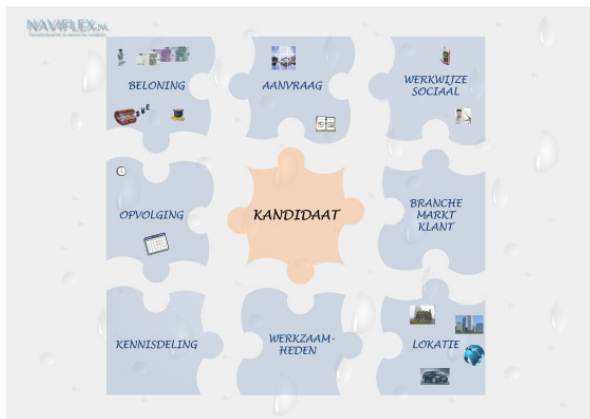
De klant ervaart het als prettig als er meer aandacht aan hem gegeven wordt. Dus niet alleen bij aanvang van de opdracht maar zeker ook gedurende de gehele periode van samenwerking.

Aanbod Beschikbaarheid

De klant wil op de hoogte gehouden worden van uw beschikbaarheid en die van uw collega's.

Wat vinden de ICT consultants belangrijk?

De ICT consultants zijn voor ons net zo belangrijk als de ondernemingen die wij helpen. Zonder hen kunnen wij geen meerwaarde bieden. Wij verplaatsen ons in de huid van de ICT consultants en herkennen de volgende behoeften.



Lokatie

Klopt de woon-werkafstand en werkplek met uw verwachtingen?

Werkzaamheden

U wilt de dingen doen die afgesproken zijn. Geen onaangename verrassingen. U wilt waardering voor de geleverde resultaten.

Kandidaat

U staat centraal. Dan heeft u te maken met de volgende aspecten.

Beloning

U wilt voldoende en tijdig beloond worden voor de werkzaamheden die u verricht. U wilt niet achter uw geld aan hoeven rennen.

Aanvraag

Deze moet passen bij de werkzaamheden die u kunt en wilt uitvoeren. Dus geen halve match!

Werkwijze Sociaal

Transparant, direct, eenvoudig zijn voor u belangrijk. Dit komt ook terug in het inhuurcontract. Geen via via gedoe...

U wilt werken met een klant en een detachering-bureau waar u een klik mee heeft. U bent bekend met de werkwijze en er is vertrouwen.

Opvolging

Het kan als prettig ervaren worden als er meer aandacht aan u gegeven wordt. Dus niet alleen bij aanvang van de opdracht maar ook tijdens en erna.

Branche Markt Klant

Past de branche, markt en klant bij uw behoefte. Vaak hebt u zelf een voorkeur.

Wij zien onze klanten en onze kandidaten beiden als opdrachtgever.

Wat is het voordeel voor u?

Door het goed invullen van alle aspecten die voor uw organisatie en onze ICT consultants belangrijk zijn, komen we tot een professionele samenwerking. Hierbij worden we niet afgeleid door onaangename 'ruis'. Ruis van aspecten die voorkomen kunnen worden.

Heeft u interesse om met ons samen te werken?

Laat ons via een reactie weten of u wilt praten over samenwerking. Ook indien u nog niet direct naar ICT consultants op zoek bent. Een goede kennismaking en voorbereiding heeft als resultaat een goede samenwerking en uiteindelijk een goed resultaat. Geef aan wat u zoekt en wat u belangrijk vindt.

Indien u ICT consultants zoekt op de korte termijn, kunt u via deze e-mail uw wensen aangeven. Wij nemen dan direct contact met u op en gaan voor u aan de slag!

Graag gaan wij een persoonlijk gesprek met u aan om samenwerking te bespreken.

Probeer de samenwerking met Naviflex en ervaar het verschil in de ICT branche.

Recruiter Frank Mahie
E-mail frank.mahie@naviflex.nl
Telefoon +31 (0) 641 55 77 84

Rene Sap
rene.sap@naviflex.nl
+31 (0) 655 78 33 85